



Concepteur & fabricant de Produits & Systèmes de communication et expert en services d'installation et de maintenance en téléphonie, réseaux, courants faibles, sécurité, électricité et courants forts, **AMPHITECH** renforce son Département Installation.
Profil recherché :

TECHNICO COMMERCIAL(E) Rattaché(e) au Directeur des travaux

Missions

- Développer l'activité commerciale ;
- Mettre en œuvre des actions commerciales pour élargir le portefeuille clients et prospects ;
- Fidéliser les clients ;
- Développer l'activité commerciale ;
- Répondre aux appels d'offres ;
- S'assurer du bon déroulement des prestations réalisées ;
- Assurer les relations avec les partenaires et les prescripteurs ;
- Contribuer à optimiser l'accompagnement des entreprises ;

Compétences requises

- Sens de la négociation commerciale incluant des caractéristiques techniques ;
- Flexibilité et force de proposition ;
- Sens du service et du relationnel ;
- Connaissance du marché et de ses spécificités ;
- Maîtrise des techniques de vente et du marketing ;
- Parfaite connaissance du secteur d'activité de son entreprise ;
- BTS Technico-Commercial ou Licence Technico-Commercial ;
- Avoir une expérience d'au moins 5 ans dans la fonction commerciale ;
- Maîtrise du Pack Office ;
- Permis B.

Moyens fournis

- Véhicule de fonction, smartphone, PC Portable

Rémunération

- Rémunération sur 13 mois

Envoi des candidatures : recrutement@amphitech.fr

AMPHITECH

1, rue Robert et Sonia Delaunay 75011 Paris
<https://www.linkedin.com/company/amphitech/>